

UF21.399,63 → Dólar informal Comprador: 482,00 / Vendedor: 492,00 → Euro informal Comprador: 670,00 / Vendedor: 680,00 → UTM Nov. 37.567,00 → IPC Sept. 0,4% → IVP 22.211,30

Luis Alfredo Argomede partió hace 40 años reparando cacharros

# Vivió en una mediagua y ahora les saca lustre a estos bólidos



12.500

**ESCUDOS**  
cobró por cambiar las palancas de cambio del volante al piso, su primer gran negocio.

Luis Alfredo Argomede trabaja con sus dos hijos, Jorge y Carlos.



MAURICIO RUIZ

“¿Qué edad quiere que le diga, la verdadera o la de mi carnet de identidad?”, dice Luis Alfredo Argomede, mientras contempla dos Porsche, un Mercedes Benz y otros tantos bólidos que tiene en su exclusiva sala de recepción de clientes que está al frente de su taller mecánico Argomede Performance, en Recoleta.

**-Dígame la edad verdadera.**  
-Nací el 27 de agosto de 1926, o sea tengo 84, pero el carnet dice que nací el 31 de octubre de 1927, o sea que tendría 83.

Dice que es del campo, cerca de Talagante, donde era común “inscribir a los crios” un buen tiempo después de haber nacido.

Trabajó en un fundo en su tierra natal hasta los 22 años. De ahí se fue a Chillán a emplearse a un aserradero, pero toda su vida le gustaron los automóviles, más bien “trabajar con los fierros”. Fue camionero y, luego de un tiempo de cesantía, 12 años las ofició de taxista en Santiago. Se casó con María Inés Ureta; se hizo “una mediagua” en un terreno colindante al cementerio Israelita, en Recoleta, donde empezó a construir su gran negocio.

Corría 1970, le chocaron el auto y su mujer le insistió en cambiar de giro y dedicarse a arreglar autos.

En su taller se dedica a la mantención de exclusivos autos y tiene clientes top, como Leonardo Farkas. Por su trayectoria será galardonado en la ExpoCarrera del Inacap.

“Me convencí que tenía talento”, dice. Instaló el taller al lado de la casa de madera y le empezaron a llegar clientes: primero sus colegas y luego la fama se le vino de golpe y porrazo.

En plena UP había escasez de repuestos y buena parte de los autos tenían los cambios en el manubrio. “Se trababan harto esos manubrios y se nos ocurrió un sistema para traspasarlos al piso por 12.500 escu-

dos”. La idea hizo que su taller se repletara de clientes que llegaban de todo Chile. “Gané mucho dinero y lo aproveché. Trabajaba las 24 horas. Fui constante, disciplinado y honrado”, recuerda.

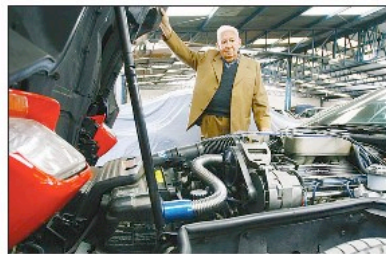
Luego de eso sus hijos se incorporaron al negocio. Carlos a los 14 años empezó a trabajar con su padre y se dedicó a los autos exclusivos como una forma de diferenciarse de la competencia.

“Aparte de mantener y reparar mecánicamente los autos, también hicimos restauraciones”, cuenta Carlos Argomede. Actualmente tienen clientes top, como los empresarios Andrés y Jorge Ergas; Pablo Yrarrázabal, presidente de la Bolsa de Comercio de Santiago; Fabio Traverso, el de los jugos de limón e incluso Leonardo Farkas.

“A Farkas le importamos el Rolls Royce y ese auto no tiene ningún servicio en Chile. Nosotros investiga-

## En la Expo Carrera

En la próxima Expo Carrera que se realizará entre el 12 y 14 de noviembre, Inacap le dedicará un espacio exclusivo a Luis Alfredo Argomede para que exhiba el trabajo que ha realizado durante sus 40 años como mecánico.



Su taller siempre ha estado en Recoleta y no pretende cambiarse.

mos y trajimos los computadores para darle el servicio. Es un nicho que tenemos y nos valoran”, explica Carlos.

La última gran jugada fue conseguir que Aston Martin optara en Chile por Argomede Performance como taller autorizado para hacerles la mantención a los modelos que están llegando recién a Chile. Para ello, Jorge tuvo que realizar cursos en Estados Unidos para ganarse la confianza de la exclusiva marca.

“Imagínese, empecé a arreglar cacharros a puro pulso. Valió la pena”, reflexiona Luis Alfredo Argomede.